

8 урок по организации мероприятий



# **Анонсирование: работа с инфоканалами**



**Блогеры**



**Паблики Instagram и ВК**

**Телеграм-каналы**



# Чек-лист по работе с блогерами

**Шаг 1.** Отобрать блогеров

**Шаг 2.** Оценить контент

**Шаг 3.** Оценить комментарии под постами

**Шаг 4.** Проанализировать, как часто блогер проводит  
розыгрыши

**Шаг 5.** Запросить статистику

**Шаг 6.** Обговорить условия до оплаты

**Шаг 7.** Поставить ТЗ

**Шаг 8.** Проверить материал

**Шаг 9.** Контролировать размещения



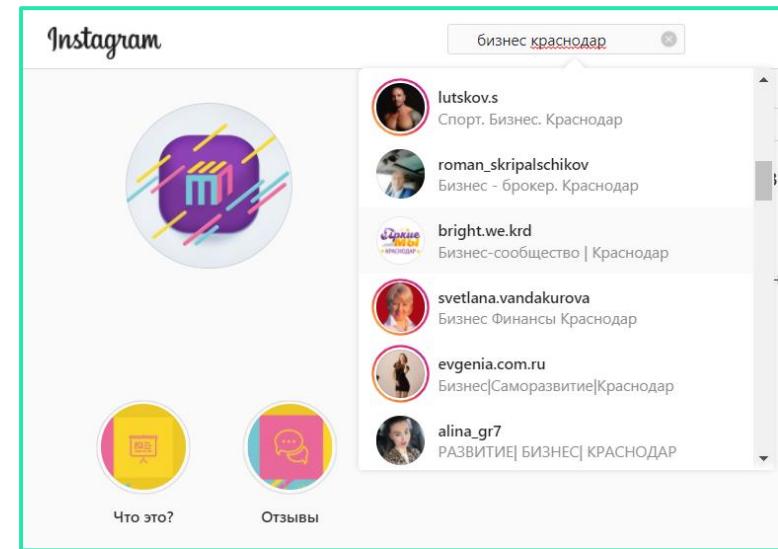
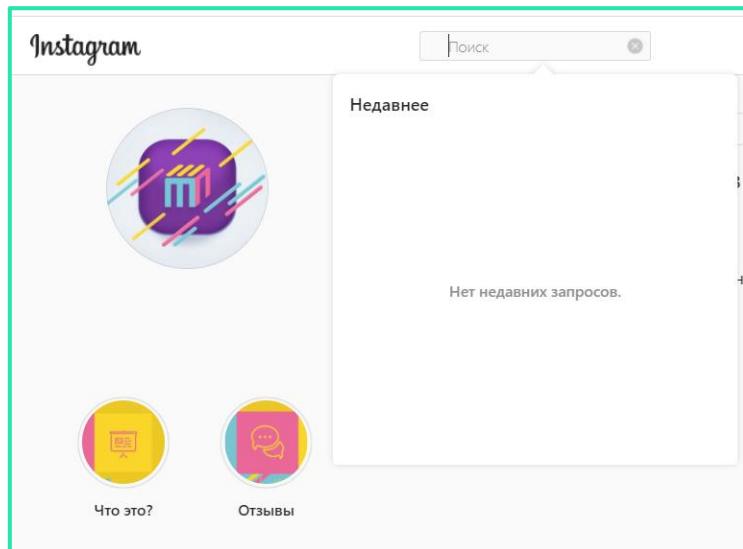
# **Шаг 1. Сделайте отбор блогеров**

# Как сделать отбор блогеров

1. Проведите анализ своих подписок, **возможно, вы уже подписаны на** каких-то региональных блогеров.

# Как сделать отбор блогеров

2. Через строку поиска **по ключевому запросу** – «Бизнес», «Блогер Сочи», «Предприниматель Москва» и т.д. (в зависимости от необходимой тематики блога).



# Как сделать отбор блогеров

3. Через специальные сервисы. Например,  
[GetBlogger](#), [LabelUp](#) и др.

Можно использовать сервис для размещения рекламы, можно вручную из сервиса копировать имя пользователя в Instagram и связываться для сотрудничества.

# Как сделать отбор блогеров

## 4. Через Телеграм-каналы или через Чат-ботов

Телеграм-каналы для поиска блогеров:

- [Telegram: Contact @fromBerek](https://t.me/Contact_fromBerek)
- [Telegram: Contact @instabloog](https://t.me/Contact_instabloog)
- [Telegram: Contact @otzovikkavkaz](https://t.me/Contact_otpovikkavkaz)
- [Telegram: Contact @Easyprbot\\_chat](https://t.me/Contact_Easyprbot_chat)
- [Telegram: Contact @instalogiya\\_chat](https://t.me/Contact_instalogiya_chat)

Чат-бот: [@easyprbot Easyprbot v5.2 \(telegram.im\)](https://t.me/easyprbot)



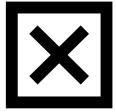
По размеру аудитории инстаграм-блогеров  
можно разделить на 4 категории:

- Нано-блогеры — **500-5K подписчиков**
- Микро-блогеры — **5-30K подписчиков**
- Милд-блогеры — **30-500K подписчиков**
- Макро-блогеры — **500K+ подписчиков**

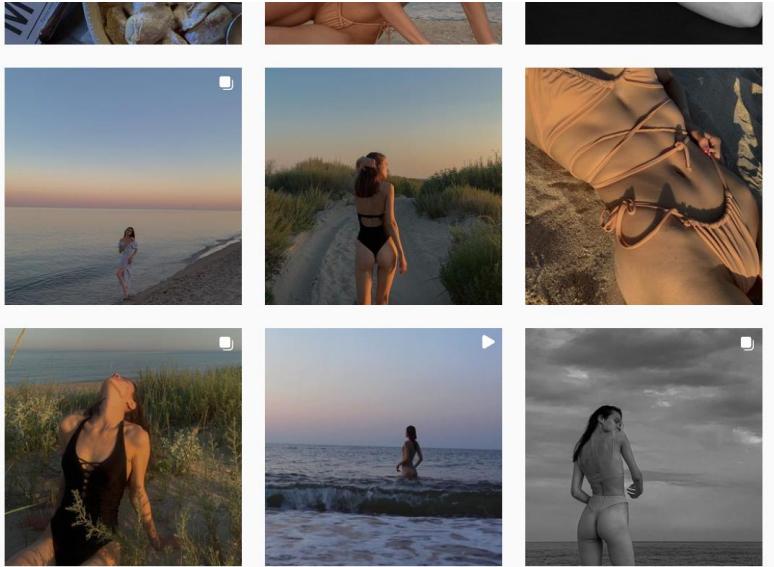


## Шаг 2. Оцените контент

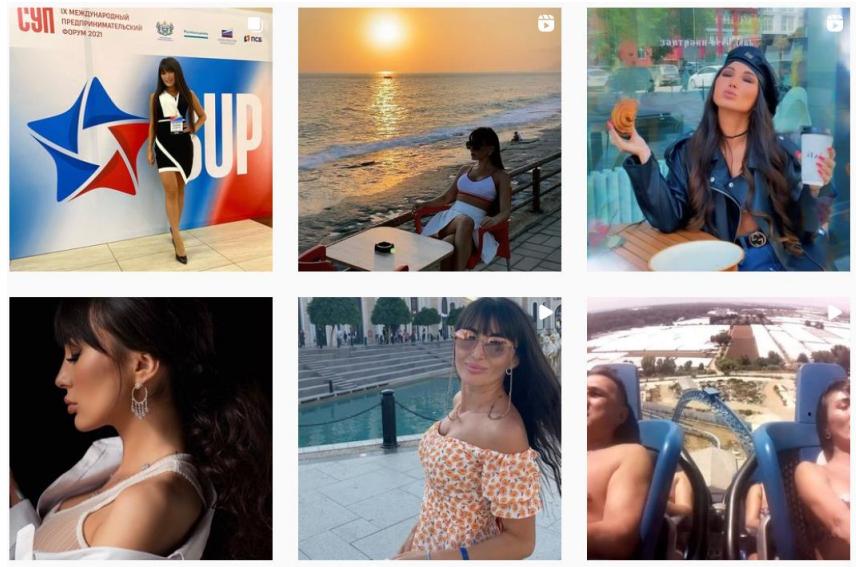
# Как оценить контент



Не подходит под ЦА (фото в белье, природа)

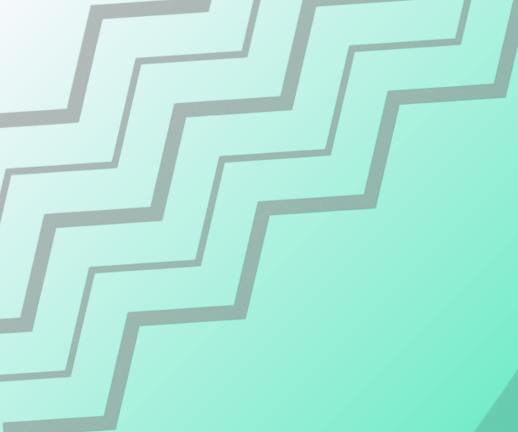


Предприниматель, активный образ жизни





**Шаг 3. Оцените  
комментарии под постами**



# Как оценить комментарии под постами

- Оцените наличие комментарием
- Нормально, если их хотя бы 0,1% от числа всех подписчиков
- Оцените комментарии на адекватность: совпадают с тематикой постов, оставлены живыми людьми, а не ботами

# Как оценить комментарии под постами

Можно проверить несколько аккаунтов, с которых оставлены комментарии (бот или нет):

- подписчики без аватаров;
- профили с несколькими цифрами в нике;
- со случайным набором букв вместо имени;
- иностранные аккаунты (арабские или индийские фейки)



## Шаг 4. Проанализируйте проведение розыгрышей

# **Как проанализировать проведение розыгрышей**

**Внимательно изучите аккаунт (посты с  
розыгрышами, проходит ли что-то в сторис  
сейчас).**

Giveaway (гив) – это конкурс, в котором блогер разыгрывает среди своих подписчиков призы. В большинстве своем в гивах участвует аудитория, которые хотят выиграть приз.

Блогер и контент не интересен.



Вам **нужны блогеры с  
заинтересованной,  
активной и  
платежеспособной  
аудиторией.**

После гива “страдает”  
статистика аккаунта блогера  
и нередко посты, сторис  
оказываются в теневом бане  
(их не видят часть  
подписчиков).



**Шаг 5. Запросите  
статистику**

# Статистика постов

## Как расшифровывать:

**Подписки** - число аккаунтов, которые посмотрели пост и подписались после прочтения на блогера, если еще не были подписаны.

**Охват** - число уникальных аккаунтов, которые просмотрели публикацию.

**Показы** - общее число просмотров публикации. Учтите, что сюда входят повторы.

Скриншот статистики поста в Instagram. Видно, что пост опубликован 22.01.2019 в 21:24, имеет 1.2 тыс. лайков, 73 комментария, 27 охватов и 342 подписки. Действия, выполненные из этой публикации, - 163. Посещения профиля - 163. Интересное: 12,110 охваченных аккаунтов, 10% не подписанные на вас. Подписки - 3. Охват - 12,110. Показы: Из «Главной» - 23,000, Из профиля - 1,014, Из «Интересного» - 10, Из «Другого» - 1,353. Внизу сообщение: «Здесь вашу публикацию просматривали чаще всего. Наибольшее число показов зарегистрировано на этих страницах: Главная, Профиль, Ознакомиться.»

# Статистика постов

**Можно увидеть общую статистику по постам. (запрашивайте за 30 дней)**

**Обратите внимание на:**

- охват
- взаимодействия с публикацией
- комментарии
- показы



# Статистика сторис

**Как расшифровывать:**

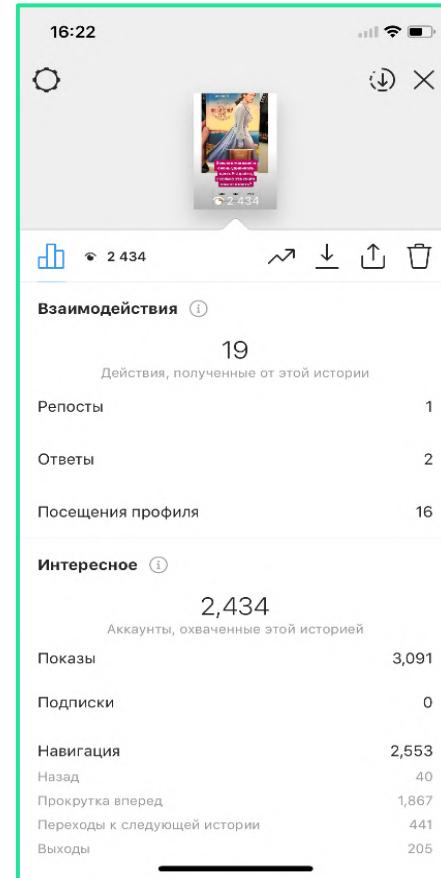
**Показы** - количество просмотров

**Охват** - количество аккаунтов, которые посмотрели историю

**Подписки** - количество аккаунтов, которые подписались на блогера после просмотра истории

**Прокрутка назад/прокрутка вперед** - число касаний для просмотра следующей или предыдущей истории

**Выходы** - число касаний для выхода из истории



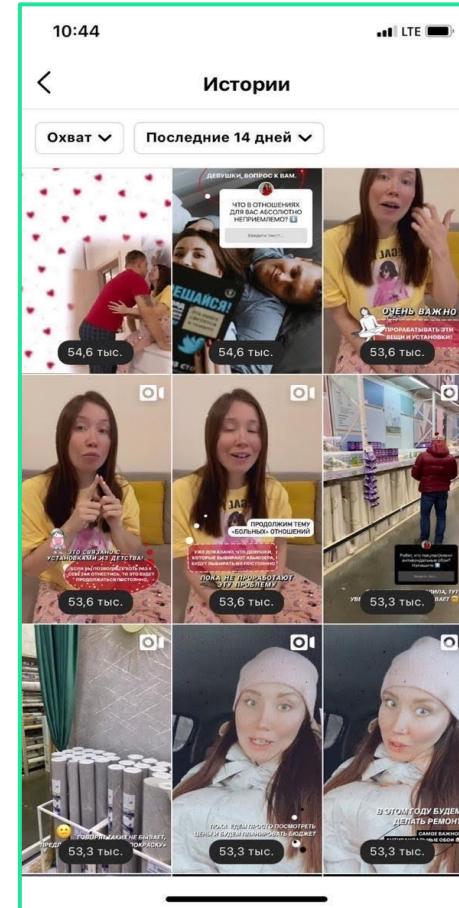
# Статистика сторис

**Можно увидеть общую статистику по сторис.**

В общей статистике возможны фильтры выдачи:

Срок: 24 часа/7 дней/14 дней

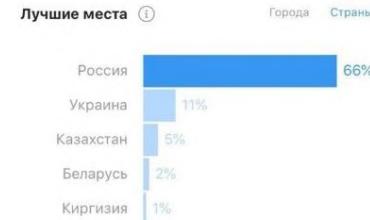
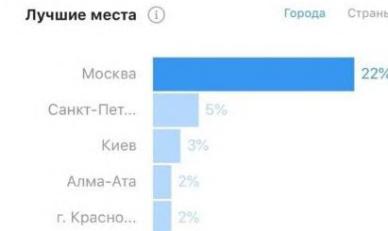
Оценивайте охваты



# Статистика по географии подписчиков

**Вам нужно анонсировать мероприятие на определенный город, округ, поэтому проверяйте статистику географии подписчиков.**

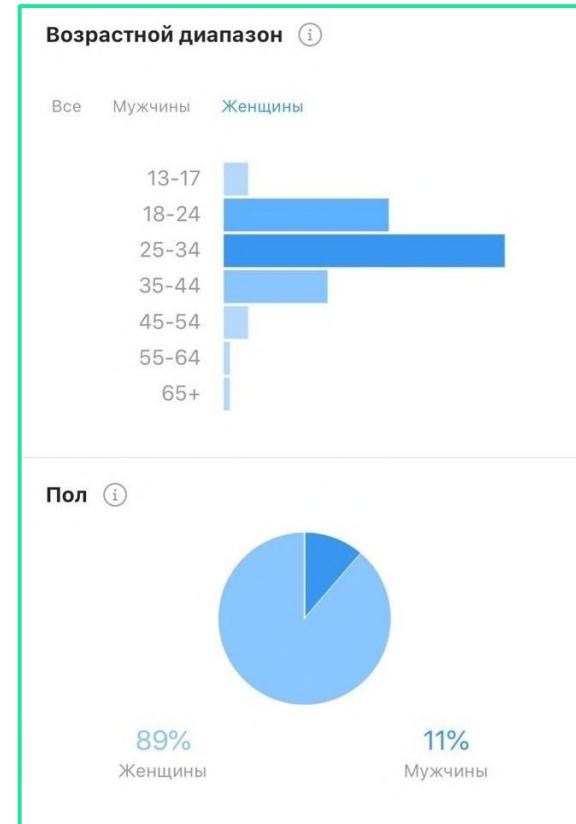
Блогер может быть из Челябинска, а 80% аудитории из Москвы. Такой вариант не подходит, если анонсирование ведется конкретно на Челябинск.



# Статистика подписчиков по возрасту

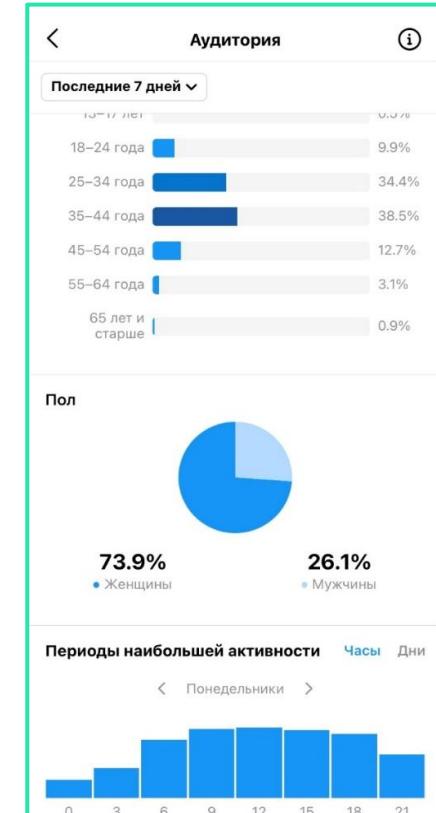
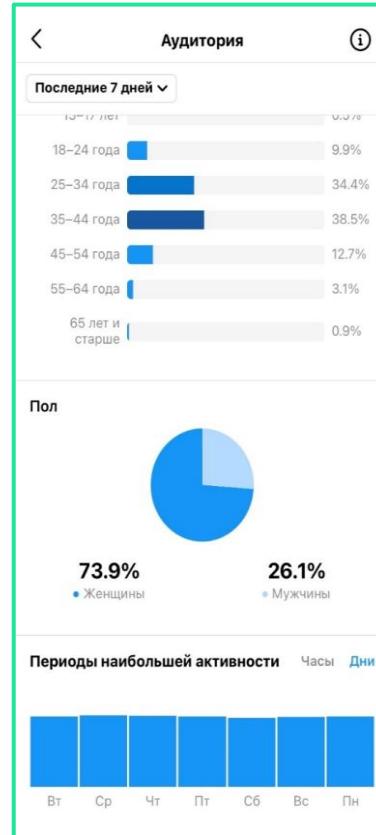
Также **обратите внимание на возраст подписчиков**, насколько аудитория подходит вам по этому параметру.

Вам не нужны студенты, школьники. Вы ищете платежеспособную аудиторию.



# Статистика по активности подписчиков

В самом низу можно посмотреть наиболее активные дни и часы. **Это поможет понять, на какой день и время точно ставить размещение, чтобы сбрать максимальные охваты.** Либо можете обговорить с блогером этот момент.



# Нормальные показатели статистики

**Нормой можно считать** следующее соотношение:

**Охват:** от 30% до 60% от общего числа подписчиков

**Вовлеченность:** 9-10% от охвата



Реклама у наноблогера с живой  
платежеспособной аудиторией в  
2 000 подписчиков может стоить  
больше, чем у блогера с 20 000  
подписчиков, не таких активных.

**Выбирайте блогеров с  
показательной статистикой и  
оптимальной для вас  
стоимостью.**



## **Шаг 6. Обговорите условия до внесения оплаты**



Если блогер не готов на берегу договориться на конкретные условия сотрудничества, **обходите его стороной!** Иначе вы просто потеряете время, силы и получите не то, что ожидали.



## Шаг 7. Поставьте ТЗ

# Как поставить ТЗ

- Используйте для постановки ТЗ – бриф (краткий файл с описанием задачи). Каждому блогеру необходимо подготовить отдельный бриф
- Отправьте бриф блогеру, ответьте на все возникшие вопросы

Можно использовать готовый бриф – [скачать здесь](#)



**Чем четче будет составлено ТЗ,  
тем эффективнее будет реклама!**



## Шаг 8. Проверьте материалы

# Проверьте материалы

- **Если все устраивает** – дайте согласие на размещение в назначенный день.
- **Если есть замечания** – напишите их, и обозначьте сроки, за которые блогер должен переделать материалы



**Шаг 9. Контролируйте  
размещение**



# Чек-лист по работе с пабликами в Instagram

**Шаг 1.** Отобрать паблики

**Шаг 2.** Оценить комментарии под постами

**Шаг 3.** Запросить стоимость рекламы

**Шаг 4.** Запросить статистику

**Шаг 5.** Забронировать дату

**Шаг 6.** Отправить материалы для размещения и проконтролировать выход



# Паблики в Instagram

**Шаг 1. Сделайте отбор  
пабликов**

# Как сделать отбор

По тематике лучше всего работают городские паблики, сообщества с новостным контентом:

**«Типичный Калининград», «Это Сочи, детка»,  
«Новости», «ДТП Краснодар», «Куда пойти» и т.д.**

Перед размещением оцените контент сообщества.

**Не должно быть желтого контента.**

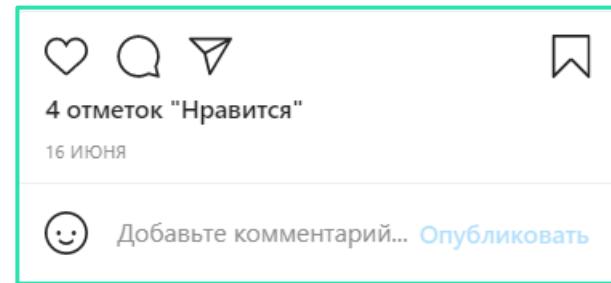


# Паблики в Instagram

**Шаг 2. Проверьте  
комментарии под постами**

# Как проверить комментарии под постами

**Самое главное – смотрите на наличие комментариев** (если под всеми записями 0 комментарием и 2 лайка, нет смысла делать размещение).





# Паблики в Instagram

**Шаг 3. Запросите  
стоимость размещения**



# Паблики в Instagram

**Шаг 4. Запросите  
статистику у админа  
паблика**



## Паблики в Instagram

**Шаг 5. Забронируйте дату**

# Забронируйте дату

**Если статистика устраивает**, забронируйте у админа дату размещения и договоритесь, к какому периоду вы отправите материалы для размещения.





## Паблики в Instagram

**Шаг 6. Отправьте материалы,  
проконтролируйте размещение**

# Чек-лист по работе с пабликами в ВК

**Шаг 1.** Отобрать паблики

**Шаг 2.** Запросить стоимость рекламы, обсудить условия

**Шаг 3.** Отправить материалы к размещению и внести оплату

**Шаг 4.** Контролировать размещения

**Для удобства используйте биржу ВК**



# Паблики в ВКонтакте

**Шаг 1. Сделайте отбор  
пабликов**



# Паблики в ВКонтакте

**Шаг 2. Запросите  
стоимость, обсудите  
условия**



## Паблики в ВКонтакте

**Шаг 3. Внесите оплату и  
отправьте материалы для  
размещения**



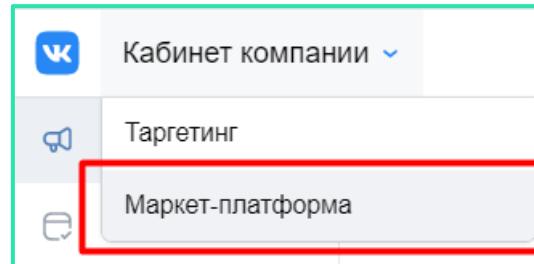
## Паблики в ВКонтакте

**Шаг 4. Контролируйте  
размещения**



# Биржа ВК

**Биржа ВК (маркет-платформа)** – это возможность закупать рекламу сразу в нескольких аккаунтах (т.е. вам не нужно связываться с каждым админом паблика, вы все можете настроить через платформу).



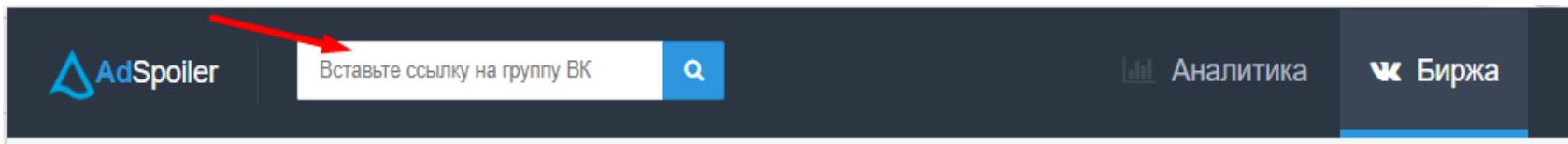


**Есть 2 варианта  
размещения  
на бирже ВК**



# Биржа ВК – способ 1

**1. Выбрать группы вручную** и размещать по одной заявке, с помощью расширения для браузера Google Chrome - [Ad Spoiler](#). Здесь удобно найти нужную группу. И разместить пост только в ней.



# Биржа ВК – способ 2

2. Выбирать группы в интерфейсе биржи **по методу закупа**. В этом случае вы размещаетесь массово в группах, исходя из бюджета.

The screenshot shows the search interface for the VK Marketplace. It includes the following fields:

- Бюджет:** 1000
- Мин. цена записи:** Мин. цена записи
- Макс. цена записи:** Макс. цена записи
- Тематика:** Выберите тематику
- Дневной охват, от:** Введите дневной охват
- Участников, от:** Введите кол-во участников
- Регион:** Выберите страну
- Пол:** Не имеет значения
- Возраст:** Выберите возраст
- Охват записи, от:** Введите охват записи
- Диапазон времени размещения:** 26 Июля 2021 : 23 : 15 - 29 Июля 2021 : 23 : 15

**Подробнее о бирже ВК – читать**  
**здесь**

## Что учитывать при работе с биржей ВК

- **Не закупайте объявления в пабликах:** Объявления, Знакомства, Барахолки, Бесплатно / Халюва, Ищу тебя и тд.
- **Выбирайте вручную день и время для размещения.** Иначе размещение публикации пройдет в рандомное время (ночью, рано утром в выходной день и т.д.).

**Ориентируйтесь на время:**

**В будний день:**

раннее утро с 7:00 до 9:00

обеденное время – 12:00-14:00 вечернее время – 18:00-23:00

**В выходной день:**

после 10:00



# Telegram-каналы

# Telegram-каналы

**Для размещения в Телеграм-канале заранее  
подготовьте:**

- Текст с сокращенной кликабельной ссылкой
- Изображение (если есть возможность добавлять на канале)

# Telegram-каналы

**Шаг 1.** Отобрать каналы

**Шаг 2.** Связаться с админами каналов

**Шаг 3.** Забронировать нужную дату, отправить  
материалы для размещения

**Шаг 4.** Контролировать размещения



# **Шаг 1. Отобрать каналы**

## Используйте специальные сервисы для поиска:

- Крупнейший каталог Telegram-каналов;
- Лучшие каналы Telegram регионы.



## Шаг 2. Связаться с админами каналов

# **Свяжитесь с админами Телеграм-каналов**

## **Как найти контакт?**

Ссылка для связи должна быть  
указана в описании канала.

Уточните у админа стоимость



**Шаг 3. Забронируйте необходимую дату,  
отправьте текст и изображение для  
публикации**



**Шаг 4. В день размещения проконтролируйте пост на канале (проверьте ошибки и кликабельность ссылок).**

**Пройдемся по каждому чек-  
листу еще раз**

# Чек-лист по работе с блогерами

**Шаг 1.** Отобрать блогеров

**Шаг 2.** Оценить контент

**Шаг 3.** Оценить комментарии под постами

**Шаг 4.** Проанализировать, как часто блогер проводит  
розыгрыши

**Шаг 5.** Запросить статистику

**Шаг 6.** Обговорить условия до оплаты

**Шаг 7.** Поставить ТЗ

**Шаг 8.** Проверить материал

**Шаг 9.** Контролировать размещения

# Чек-лист по работе с пабликами в Instagram

**Шаг 1.** Отобрать паблики

**Шаг 2.** Оценить комментарии под постами

**Шаг 3.** Запросить стоимость рекламы

**Шаг 4.** Запросить статистику

**Шаг 5.** Забронировать дату

**Шаг 6.** Отправить материалы для размещения и  
проконтролировать выход

# Чек-лист по работе с пабликами в ВК

**Шаг 1.** Отобрать паблики

**Шаг 2.** Запросить стоимость рекламы, обсудить условия

**Шаг 3.** Отправить материалы к размещению и внести оплату

**Шаг 4.** Контролировать размещения

**Для удобства используйте биржу ВК**

# Чек-лист по работе с Telegram-каналами

**Шаг 1.** Отобрать каналы

**Шаг 2.** Связаться с админами каналов

**Шаг 3.** Забронировать нужную дату, отправить материалы для размещения

**Шаг 4.** Контролировать размещения

**Вы разобрали за 4 презентации:**

- ✓ Медиапланирование**
- ✓ Подготовка материалов**
- ✓ Подготовка к запуску РК**
- ✓ Настройка таргета в Facebook**
- ✓ Работа с каналами (блогеры, паблики,  
Телеграм-каналы)**

# Задавайте вопросы!



[marketing\\_request@1c-bitrix.ru](mailto:marketing_request@1c-bitrix.ru)

[marketing-support.bitrix24.tech](mailto:marketing-support.bitrix24.tech)